

Objectif : Comprendre, observer et s'adapter pour comprendre sa communication/ Capter l'attention. Convaincre.

Intervenant : Spécialiste en communication non verbale
Public concerné : Élus, Agents, Collaborateurs de cabinet

Programme :

- Introduction sur tout ce que représente la communication non verbale
- Changer son regard
- Décoder les émotions
- Présentation de la méthode et des règles de lecture (règle d'or, règle fondamentale, règle subtile)
- Où faut-il regarder pour bien communiquer avec l'Autre?
- Positionnement des épaules et leurs significations
- Axes de tête et leurs significations
- Tous les items du premier contact
- Le sens de la gestuelle

Durée :

Une journée de 09:00 à 17:00 Déjeuner le midi avec le formateur et les stagiaires

Lieu :

38 rue de la Coutellerie,
95300 PONTOISE

Frais de participation :

Prix nets par jour et par personne :
o Moins de 500 habitants : 150 €
o De 500 à 999 habitants : 170 €
o De 1000 à 3999 habitants : 180 €
o De 4000 à 9999 habitants : 190 €
o + De 9999 habitants : 200 €